

임원 조찬 강연 시리즈: 미국 헬스케어 시장에 진출과 확장할 한국 생물약품과 제약회사들을 위한 핵심 계획들

2014년 6월 24일

샌 디에이고, 캘리포니아

미국에 지사를 두거나 미국 진출을 고려하는 한국의 생명과학회사는 메디케어와 메디케이드 프로그램의 개념과 이러한 프로그램이 어떻게 자사의 미국진출 성공에 영향을 미칠 수 있는지를 이해함으로써 자신의 경쟁력을 제고시킬 수 있습니다. 현재 시행중인 부담적정보험법(Affordable Care Act)의 핵심사항으로 인해 미국 시장이 확대되고 있고 더 많은 기회가 제공되고 있습니다. 생명과학회사에서 자주 하는 질문은 다음과 같습니다:

미정부의 제품 선택에 영향을 미치는 요소는 무엇인가?

미정부가 본사 제품에 돈을 지불할 것인가?

이것이 미 헬스케어 시장에서의 본사 제품의 성공에 어떤 영향을 미칠 것인가?

발표에서는 이런 질문에 답하고 제약 및 기기회사가 미국 시장에 자리잡기 위한 전략 수립의 중요성을 강조할 것입니다. 어떻게 효과적인 메디케어와 메디케어 혜택 및 변제전략을 수립하는지에 초점을 맞출 것입니다. 미 식약청 규제들 검토, 제약회사, 기기회사에 적용되는 준수사항 및 새로운 보고 규정 관련 핵심사항을 살펴볼 것입니다.

Healthcare Practice, Foley Hoag LLP의 구성원 변호사/공동의장인 Thomas Barker 와 Foley Hoag LLP의 소속 변호사 Maia Larsson 과 함께 미 혜택 및 변제 전망과 이것이 신생 한국 생명과학회사의 운영, 파트너링, 미국 진출에 어떻게 적용되는지에 대해 발표와 토론을 함께 하십시오.

**발제자**

토마스 바커 Thomas Barker

Healthcare Practice, Foley Hoag LLP 구성원 변호사/공동의장

마야 (민리) 라르손 Maia Larsson

Foley Hoag LLP 소속 변호사

때: 2014년 6월 24일 화요일

오전 7:30 - 9:00 PT

장소: 샌 디에이고 메리어트&마리나

메리어트 홀 섹션 #2

333 W Harbor Drive, San Diego, CA 92101

회답: 2014년 6월 19일까지 회답주시기 바랍니다.

복장: 복장 권함

[Click here to RVSP](#)

